



ERP ODOO

Module Ventas

Objectif : Cette formation d'une journée vise à présenter aux participants le module Vente dans ERP Odoo. Les participants apprendront à utiliser efficacement cet outil pour gérer le processus de vente, du devis à la facturation, en passant par le suivi des commandes.

DURÉE : 7 heures en Live Learning

PRÉREQUIS : Savoir utiliser un ordinateur

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES : Action de formation et mise en situation sous forme d'exercice, évaluation des acquis en fin de formation.

METHODES PEDAGOGIQUES STAGIAIRES ET MOYENS TECHNIQUES : Formation au centre de formation Neoone ou possibilité de Visio.

1 INTRODUCTION AU MODULE VENTE DANS ODOO

Présentation du module Vente dans Odoo.
Vue d'ensemble des fonctionnalités pour la gestion des opportunités commerciales.

2 CREATION DE DEVIS ET DE COMMANDES

Création et gestion des devis clients.
Conversion des devis en commandes.

3 GESTION DES TARIFS ET DES CONTRATS

Configuration des listes de prix et des tarifs.
Gestion des contrats et des conditions commerciales.

4 SUIVI DES OPPORTUNITES ET DES PERFORMANCES

Suivi des opportunités commerciales et des activités.
Analyse des performances individuelles et d'équipe.

5 INTEGRATION AVEC D'AUTRES MODULES

Interaction du module Vente avec les modules CRM, inventaire, comptabilité, etc.
Utilisation des données de vente pour améliorer les processus métier.